

## Al via il bando per la nuova convenzione

Sono due le convenzioni a disposizione dei **commercialisti** che possono scegliere fra quella stipulata dal Consiglio nazionale e quella offerta dalla Cassa di previdenza. Per la convenzione del Consiglio nel 2010 ha optato il 30% dei 118mila iscritti all' Ordine. «A breve verrà bandita una gara per la sigla di una nuova convenzione che copra tutte le attività svolte dal commercialista», spiega Francesca Maione, direttore generale del Consiglio nazionale. L'esposizione al rischio professionale è molto alta: la polizza prevista dalla convenzione del Consiglio nazionale copre le richieste di risarcimento pervenute nel periodo di validità: la retroattività è illimitata dal secondo anno di iscrizione (nel primo anno è di due anni). Include una garanzia postuma gratuita di cinque anni per cessazione di attività. Prevede anche la cosiddetta deeming clause, copre cioè le richieste di risarcimento successive alla scadenza della polizza ma relative a "circostanze" denunciate mentre la polizza era in vigore. Un periodo di ultrattività biennale gratuito è previsto anche dalla convenzione della Cassa dei **commercialisti**, mentre l'estensione per ulteriori 5 anni costa il 150% dell'ultimo premio versato. In entrambi i casi riguarda solo la cessazione di attività. © RIPRODUZIONE RISERVATA.

