

Da Findynamic le fatture che si scontano a catena

Si tratta del primo programma di Dynamic discounting sostenibile, in collaborazione con LifeGate come media partner dell' iniziativa. Le aziende che utilizzeranno il dynamic discounting sostenibile potranno dichiarare il proprio impegno a supporto della filiera, con un claim etico validato, ai sensi dello standard ISO/TS 17033, da Bureau Veritas ,leader a livello mondiale nei servizi di ispezione, verifica di conformità e certificazione. Più nel dettaglio, la piattaforma FinDynamic mette automaticamente in contatto aziende clienti (in genere capofiliera) e aziende fornitrici, in modo tale che le prime, se disposte a saldare in anticipo una fattura rispetto alla scadenza

prevista, possono godere di uno sconto sull' importo della fattura proporzionale ai giorni di anticipo, concordato dinamicamente per ciascuna transazione. In sostanza quello sconto sul prezzo della fattura rappresenta il tasso di interesse al quale il capofiliera sta finanziando il suo fornitore. Ora il programma di Dynamic discounting sostenibile prevede che l' azienda capofiliera ottenga una certificazione ad hoc da parte di Bureau Veritas, che va a sancire il fatto che quell' azienda sta supportando finanziariamente i propri fornitori, in proporzione a quanto è favorevole il tasso di interesse del finanziamento praticato ai fornitori. Ed è chiaro, quindi, che per ottenere un rating più alto da Bureau Veritas il capofiliera sarà incentivato ad applicare tassi più bassi ai propri fornitori. Si tratta quindi di uno strumento in grado di sostenere la filiera produttiva, specialmente nell' attuale contesto di crisi della

PRINCE EQUITY Vantano un Internal Rate Return da alta quota i tre fondi di Ambiente sgr dedicati a società che adottano criteri SRI. L'ad Roverst così ha costruito un portafoglio a prova di lockdown

Sostenibili da +20%

IL PORTAFOGLIO DEI FONDI AMBIENTA

Fondo	Gestore	Settore di Investimento	Rendimento	Rischio	Quota
MIF FIFER	AMF	Settore di Investimento	11,2%	Medio	10,5%
MIF FIFER	AMF	Settore di Investimento	11,2%	Medio	10,5%
MIF FIFER	AMF	Settore di Investimento	11,2%	Medio	10,5%
MIF FIFER	AMF	Settore di Investimento	11,2%	Medio	10,5%
MIF FIFER	AMF	Settore di Investimento	11,2%	Medio	10,5%
MIF FIFER	AMF	Settore di Investimento	11,2%	Medio	10,5%
MIF FIFER	AMF	Settore di Investimento	11,2%	Medio	10,5%
MIF FIFER	AMF	Settore di Investimento	11,2%	Medio	10,5%
MIF FIFER	AMF	Settore di Investimento	11,2%	Medio	10,5%
MIF FIFER	AMF	Settore di Investimento	11,2%	Medio	10,5%

Da Findynamic le fatture che si scontano a catena

Il primo programma di Dynamic discounting sostenibile, in collaborazione con LifeGate come media partner dell' iniziativa, è stato lanciato da Findynamic, una piattaforma che mette automaticamente in contatto aziende clienti (in genere capofiliera) e aziende fornitrici, in modo tale che le prime, se disposte a saldare in anticipo una fattura rispetto alla scadenza prevista, possono godere di uno sconto sull' importo della fattura proporzionale ai giorni di anticipo, concordato dinamicamente per ciascuna transazione. In sostanza quello sconto sul prezzo della fattura rappresenta il tasso di interesse al quale il capofiliera sta finanziando il suo fornitore. Ora il programma di Dynamic discounting sostenibile prevede che l' azienda capofiliera ottenga una certificazione ad hoc da parte di Bureau Veritas, che va a sancire il fatto che quell' azienda sta supportando finanziariamente i propri fornitori, in proporzione a quanto è favorevole il tasso di interesse del finanziamento praticato ai fornitori. Ed è chiaro, quindi, che per ottenere un rating più alto da Bureau Veritas il capofiliera sarà incentivato ad applicare tassi più bassi ai propri fornitori. Si tratta quindi di uno strumento in grado di sostenere la filiera produttiva, specialmente nell' attuale contesto di crisi della

liquidità legata all' emergenza sanitaria globale. «Ragioniamo da tempo su un sistema che incentivi uno sviluppo sostenibile nell' ambito della gestione della liquidità. Ma quando è esplosa l' emergenza sanitaria globale sono stati i nostri clienti a chiedercelo con insistenza sempre maggiore. Le grandi aziende hanno intravisto il problema in anticipo perché qualsiasi crisi si ripercuote sulla filiera», spiega a MF Milano Finanza Enrico Viganò, ceo e fondatore di FinDynamic, che ha aggiunto: «I primi clienti ad aver accolto con favore questo nuovo servizio sono quelli della grande distribuzione organizzata. Grazie alla partnership con Unicredit, tra questi clienti è arrivato il gruppo Arena, leader della gdo nel Sud Italia». La startup è partecipata al 10% da Unicredit dal giugno 2019, un' operazione a suggello della partnership con la banca. FinDynamic è operativa dal settembre 2018 e vanta clienti del calibro di Unicomm (gruppo Selex, il più grande centro d' acquisto italiano per la grande distribuzione), Unieuro, Sapio, Liu-Jo, Furla e Venchi. La piattaforma ha intermediato nel 2019 circa 50 milioni di euro di fatture di tutte le dimensioni, ma «per quest' anno», anticipa Viganò, «pensiamo di superare quota 200 milioni». (riproduzione riservata)