

Un modello di business fondato sul concetto di prossimità

Giuseppe La Scala, La Scala Società tra **Avvocati** Con la sede principale a Milano, lo studio La Scala Società tra **Avvocati** è presente sul territorio italiano con altre 6 sedi: Roma, Torino, Bologna, Vicenza, Padova e Ancona. «La sede di Ancona è stata aperta nel 2009. La ragione fu allora contingente, visti gli interessi che un nostro importante cliente aveva in quell' area. Ma quando questi interessi, dopo qualche anno, sono venuti meno, nel frattempo ci eravamo radicati localmente e avevamo formato in loco un team di prim' ordine», dice ad Affari Legali Giuseppe La Scala, senior partner di La Scala Società tra **Avvocati**. «Un team di 10 professionisti specializzati fornisce assistenza alla clientela nella gestione dei NPLs - core business della sede di Ancona e di La Scala in generale - e nel contenzioso bancario. Ad Ancona, inoltre, viene centralmente gestita l' attività di segreteria per le mediazioni bancarie, practice nella quale lo studio è un leader nazionale. Domanda. Che clientela viene assistita da questa sede? Risposta. I professionisti della sede di Ancona forniscono principalmente assistenza ai principali operatori del settore bancario e finanziario presenti nel territorio locale e non solo. Il team di Ancona ha avuto nel 2019 un giro d' affari pari a circa il 3% di quello del nostro intero Gruppo. D. Quali sono le ragioni che vi hanno spinto a questo passo? R. Un modello di business fondato sul concetto di «prossimità» al cliente è alla base dell' espansione territoriale di La Scala. Laddove il mercato lo richiedeva, ci siamo adoperati per rispondere alle richieste e alle esigenze della clientela. La crescita



dello studio nel corso degli anni è stata possibile proprio grazie alle relazioni di qualità e di lunga durata con la propria clientela. D. Prevedete sulla base della vostra esperienza, e al netto dell' emergenza Covid-19, di aprire in futuro altre sedi in città del Sud? R. Non lo escludiamo affatto; a Napoli la nostra società di servicing nel settore Npl ha una importante alleanza strategica con un altro operatore del settore. Stiamo valutando se innestare anche lì una presenza di **avvocati** specialisti nei settori Npl e Utp. © Riproduzione riservata.