

La negoziazione si impara a Roma

Corso internazionale alla Luiss L' università di Harvard torna a Roma con il corso in Program on negotiation organizzato in collaborazione con Luiss school of law e Adr center. Il corso internazionale sulla negoziazione si terrà a breve ed è rivolto a dirigenti, manager e **avvocati**. Il corso, interamente in inglese, è finalizzato alla formazione e alla specializzazione della nuova classe dirigente mondiale, sarà suddiviso in sei moduli e vedrà coinvolti i professori e i più importanti esperti di negoziazione al mondo. Gli iscritti parteciperanno costantemente in modo attivo alle lezioni, scopriranno e acquisiranno nuove ed importanti skills e tecniche di negoziazione, imparando a controllare le proprie reazioni emotive, a gestire trattative complesse e situazioni lavorative sotto stress, per ottimizzare le dinamiche delle relazioni interpersonali e di carriera. La negoziazione rappresenta dunque un paradigma della capacità di interazione tra le persone sia nelle attività di business sia nei rapporti interpersonali. Al corso prenderanno parte dirigenti, quadri e direttori esecutivi provenienti sia dal settore privato che dal settore pubblico e ai partecipanti, al termine del programma formativo, sarà rilasciato un certificato di attestazione del Program on negotiation della prestigiosa Harvard Law School. Per avere maggiori informazioni, occorre consultare il sito web: <http://www.negotiationatluiss.com/>

